

Domina el Convenio Marco de Mobiliario y las Claves de Éxito en las Ventas con el Estado

Beneficios:

- ✓ *Formación de calidad: Aprende de la mano de profesionales especializados en el mercado público, quienes cuentan con una amplia experiencia diaria en este ámbito.*
- ✓ *Aprendizaje práctico: Adquiere conocimientos a través de casos reales, lo que te permitirá aplicar lo aprendido de manera efectiva en tu trabajo.*

Orientado a resultados

- ✓ Domina las Reglas del Juego: Conviértete en un Experto en el Convenio Marco de Mobiliario y Oferta como un Profesional.
- ✓ Postula de forma efectiva a las oportunidades de Convenio Marco
- ✓ Domina las estrategias clave para mejorar tus posibilidades de éxito en tus postulaciones.
- ✓ Consigue un paso a paso de como postular de manera exitosa
- ✓ Domina la ley de transparencia y mejora tus ventas en el mercado público y aprende a tener reuniones exitosas con instituciones públicas gracias a la ley del lobby.
- ✓ Descubre estrategias de e-mail marketing específicas para el sector público.

PROGRAMA DE TALLER
**DOMINA EL CONVENIO MARCO DE MOBILIARIO
Y LAS CLAVES DE ÉXITO EN LAS VENTAS CON EL ESTADO**

Sesión	Tema	Duración	Fechas
Sesión 1	- Introducción al Convenio Marco de Mobiliario y Ventas con el Estado	1,5 horas	Martes 25 de julio 10.00 - 11.30
	- Presentación del Convenio Marco y beneficios		
	- Diferencias entre el Convenio Marco anterior y el actual		
	- Reglas y normativas del Convenio Marco		
	- Proceso de contratación por parte de las Instituciones Públicas		
	- Identificación de los productos demandados		
	- Análisis de información de mercado: Identificación de los productos demandados		
- Postulación y uso de la plataforma			
Sesión 2	Análisis de un caso práctico	1,5 horas	Jueves 27 de julio 15.00 - 16.30
	- Aplicación de los conceptos vistos en la clase anterior		
Sesión 3	Claves para el Éxito en las Ventas con el Estado	1,5 horas	Martes 01 de agosto 10.00 - 11.30
	- La Ley de Transparencia y su impacto en las compras públicas		
	- La Ley del Lobby y cómo tener reuniones exitosas con instituciones públicas		
	- Aplicación de la Inteligencia Artificial al email marketing enfocado en las Instituciones Públicas		
Sesión 4	Clase de reforzamiento de contenido	1,5 horas	Jueves 03 de agosto 15.00 - 16.30
	- Repaso de los conceptos clave y resolución de dudas		
Acompañamiento	Sesiones individuales de 20 minutos para resolver dudas o recibir apoyo personalizado	3 sesiones de 20 minutos cada una durante 1 mes contado desde el 3 de agosto	

VALOR SERVICIO

\$497.000 POR PARTICIPANTE

INFORMACIÓN ADICIONAL:

- Factura exenta de IVA
- **Pago se debe realizar previo a la capacitación.**

INCRIPCIÓN

[Asegura tu lugar aquí](#)

Fórmate de la mano de profesionales que manejan mercado público todos los días.

Aprende desde la experiencia.